



## PREZENTARE CONDITII GENERALE FRANCIZA



# **1. INTRODUCERE**

**PILOT power tuning**, companie cu capital integral autohton, activeaza in piata auto din 2002, fiind specializat in domeniul sistemelor de esapament si tuning-ului auto. Societatea deserveste piata de profil prin intermediul punctelor de service/distributie asigurand atat servicii de executie/montaj cat si livrare directa sau prin dealeri zonali. Service-ul este autorizat RAR in clasa I de omologare, oferind servicii de inalta calitate, consultanta in domeniu, garantie si postgarantie. Service PILOT este unic reprezentant si distribuitor al Romcat Borla in Romania.

**PILOT** este reprezentant al marcilor Romcat Borla, Magnaflow, Sebring, Ecotec, Autometal si ADS Performance.

**Obiectul de activitate al service-lui include ca servicii efective :**

- Livrare/montaj si executie de trasee complete de esapament in variantele de calitate – inox si aluminizate, acoperind o gama larga de autovehicule. Sistemele din inox pot fi model bolt-on sau custom, beneficiind de tehnologia direct-flow si conferind avantaje semnificative de performanta si rezistenta in timp.
- Livrare/montaj sisteme catalitice si filtre de particule, conforme normelor Euro. Portofoliul include atat piese bolt-on cat si catalizatoare metalice sport sau ceramice universale
- Executie – montaj kituri de admisie directa, intercooler/turbo si accesoriu
- Diagnoza auto si montaj powerboostere pentru cresterea performantelor motorului
- Servicii mecanica auto de calitate, sisteme de franare, suspensie, rigidizare
- Livrare/montaj piese tuning exterior si accesoriu

Dispunand de tehnologie specializata, motivati de entuziasmul specific varstei si pasiunea pentru masini, iar nu in cele din urma dornici de a fi in permanenta in mijlocul evenimentelor auto, echipa PILOT va ofera garantia unor servicii de calitate si feed-back-ul necesar pentru satisfacerea celor mai exigente cerinte.

Punand accentul pe specializare, echipa de personal constituie unul din factorii decisivi pentru succesul acestei afaceri. Astfel, odata cu talentul si pregatirea necesara activitatii service-lui sunt evident resimtite atractia pentru masini si entuziasmul specific varstei.

## **PREAMBUL**

Partile vor conveni la semnarea contractului de franciza in conformitate cu prevederile Legii nr. 79/1998 de aprobare a Ordonantei Guvernului nr. 52/1997 privind regimul juridic al francizei.

## **2. Costurile initiale si ce acopera acestea**

### **a. taxa de intrare in retea (entry-fee)**

- echivalentul in lei a ----- Euro + TVA, care reprezinta autorizarea BENEFICIARULUI de a utiliza si exploata drepturile obtinute prin semnarea contractului de franciza

### **b. amplasarea siglei francizorului si asimilarea elementelor de design specifice cladirii.**

- sigla cuprinde un panou poliplan iluminat , cu marca PILOT power tuning si caracteristicile de profil ale service-lui
- detaliile privind cladirea si amenajarile interioare se vor discuta in functie de posibilitatile existente.

### **c. achizitionarea sculelor si utilajelor necesare desfasurarii activitatii de service in domeniul sistemelor de esapament**

Investitia cuprinde

- elevator cu 2 sau 4 coloane
- utilaj de prelucrat teava (varianta chirie PILOT)
- aparat de sudura adevarat domeniului de lucru
- scule de lucru specifice
- echipamente de lucru

**Estimare investitie necesara/2 posturi de lucru : 35000 Euro**

**Varianta : PILOT poate inchiria francizatului o parte din utilajele si echipamentele de lucru mentionate mai sus (contract de minim 2 ani).**

### **d. constituirea stocului minim necesar de produse :**

- sisteme esapament inox serie : 1000 Euro
- tobe esapament inox univ. 1500 Euro
- teava inox si accesoriu 300 Euro
- catalizatori 700 Euro

- ornamente inox	1000 Euro
<b>Total stoc minim necesar estimat</b>	<b>4500 Euro</b>
Preturile medii mentionate sunt fara TVA si au discount de 15-30% fata de pretul de lista end-user.	
Modalitate de plata : fila CEC la 60 de zile.	

#### e. formarea echipei de personal

- 2 lucratori (1 mecanic si un sudor)
  - 1 inginer\*
  - 1 economist\*
- } 2 posturi

#### f. obtinerea autorizatiei RAR pentru servicii de reparatii auto in domeniul sistemelor de esapament

### 3. Echipamentul

Francizorul va acorda francizatului date legate de utilajele si sculele necesare precum si referitoare la potentialii furnizori. Francizatul se poate ocupa exclusiv de dotarea tehnica, insa numai cu acordul francizorului pentru conformitatea echipamentelor, din punct de vedere al criteriilor si standardelor de exploatare si dezvoltare PILOT.

Dispozitivele de lucru vor fi exploataate conform normelor impuse

### 4. Instruirea

Francizorul va asigura instruirea personalului de service, corespunzator cerintelor producatorului de esapamente Romcat Borla si va pune la dispozitia francizatului know-how-ul operational tehnic, administrativ si de marketing. Instruirea se va face in doua etape – inainte de inceperea activitatii de service si periodic pe parcursul desfasurarii activitatii.

Francizatul (personalul pregatit) va beneficia de instructiuni de lucru si norme de montaj avizate de producator precum si de consultanta permanenta in cadrul operatiilor desfasurate in service.

Francizorul va asigura totodata un feed-back corespunzator pentru logistica aprovizionarii in conditii optime.

## **5. Redeventele**

Francizatul va plati francizorului dupa primii 2 ani de activitate, *o redevanta lunara - echivalentul a 2% din cifra de afaceri* corespunzatoare domeniului contractat, dar nu mai putin de 100 Euro/luna.

*Legatura cost-beneficiu cu francizorul* se va face prin desemnarea persoanelor de contact ce vor colabora in permanenta si vor verifica situatia stocurilor, vanzarilor si evolutiei pietei pe baza unei proceduri preliminare.

## **6. Restricțiile privitoare la aprovizionare, publicitate si concurenta**

Francizatul va comercializa toate produsele din domeniul precizat in contract, pe care francizorul le va considera adecvate pietei de desfacere, in conformitate cu standardele sistemului operational al PILOT power tuning.

Francizatul va utiliza know-how-ul si informatiile primite numai in scopul desfasurarii activitatii proprii fara a le divulga altor terți persoane pe perioada derularii contractului, precum si pentru o perioada de un an dupa incetarea acestuia.

Totodata francizatul se obliga sa desfasoare intreaga activitate de service-are si comercializare a produselor furnizate de francizor sub marca PILOT power tuning.

Preturile produselor si tarifele de manopera pentru serviciile prestate vor avea cote de adaos comercial stabilite anterior de comun acord cu francizorul.

---

Actiunile publicitare intreprinse de francizat se vor face cu acordul francizorului pentru a fi corespunzatoare politicii de piata si standardelor de dezvoltare urmarite de PILOT.

## **7. Condiile de reînnoire a contractului si de revindere a francizei**

Durata minima a contractului este de 2 ani si poate fi prelungita prin acordul partilor, odata cu renegocierea conditiilor contractuale.

Francizatul nu va putea sa vanda franciza unei alte firme decat cu acordul prealabil al francizorului in urma stabilirii termenilor si conditiilor contractuale.

